

سيرة ذاتية (C.V)



رامي عبد الرحيم صيدم
Rami Abdul Rahim Saidam

الاسم
Name

Contact information

معلومات الاتصال

Mobile phone

٠٥٦٩٧٤٥٨٥٠

الهاتف

E – Mail

Ramisaidam.sa@gmail.com

البريد الإلكتروني

Personal information

البيانات الشخصية

Nationality

Palestinian

فلسطيني

الجنسية

Date of birth

The 11th of November,
1969

١٩٦٩/١١/١١ م

تاريخ الميلاد

Place of birth

Dammam. KSA

الدمام/
المملكة العربية السعودية

مكان الميلاد

Social status

Married

متزوج

الحالة الاجتماعية

License Drive

Yes

نعم

هل تحمل رخصة قيادة

English Skills

Very good

جيدة جدا

درجة إجادة اللغة الانكليزية:

Qualification

المؤهل العلمي

A bachelor's degree in agricultural engineering from King Faisal's university, Al Ehsa, Saudi Arabia, in (1992)

بكالوريوس هندسة زراعية من جامعة الملك فيصل بالأحساء
في عام (١٩٩٢)

Experience

الخبرات العملية

1. Marketing consultant for the al-barrakgroup since 2019 until now .factory doors(hollow metal*shutter doors*automatic)
2. Working in al wihda express company as a vice president of the eastern province since 2005 To 2019
3. Worked in Al Ahli commercial bank as the visa cards' branch manager, from 2005 until 2006.
4. Worked in Al Hanae's company for trading services as the sales manager of the eastern province, from 2003 until 2005.
5. Worked in Abd Al Ghany Al Aju's company as the sales manager of the commercial iron, from 1995 until 2003.
6. Worked in Al Ulayan's general trade company as a sales supervisor, from 1992 until 1995.

١. مستشار تسويقي لمجموعة البراك من ٢٠١٩ إلى الآن
مصانع أبواب(هالوميتل*شتر*أبواب الأوتوماتيكية)
٢. نائب مدير المنطقة الشرقية (شركة الوحدة أكسبريس السعودية)
منذ ٢٠٠٥ إلى ٢٠١٩
٣. مدير فرع مبيعات (بطاقات الائتمان بالبنك الأهلي التجاري)
منذ ٢٠٠٥ إلى ٢٠٠٦
٤. مدير مبيعات المنطقة الشرقية (مؤسسة الهنائي للخدمات التجارية)
منذ ٢٠٠٣ إلى ٢٠٠٥
٥. مدير مبيعات قسم الحديد التجاري في مؤسسة عبد الغني العحو
منذ ١٩٩٥ إلى ٢٠٠٣
٦. مشرف مبيعات في شركة التجارة العمومية (العليان)
منذ ١٩٩٢ إلى ١٩٩٥

Responsibilities and skills	المهام و المسؤوليات :
The ability to form a sales' team and train it how to sell.	القدرة على تشكيل فريق مبيعات و تدريبه على فن البيع
The ability to give training courses in sales.	اعطاء دورات تدريبية في المبيعات
The ability to lead a team and achieve the goals according to scientific methods, and working in a team as one person.	القدرة على قيادة فريق عمل و تحقيق الهدف بأسلوب علمي و العمل على أساس أن الفريق واحد
Having a huge data base of clients and having good relations.	امتلاك قاعدة واسعة من العملاء و الارتباط بعلاقات طيبة
Contacting decision makers directly.	الاتصال المباشر مع أصحاب القرار
The ability to form a risk management team.	تشكيل فريق عمل لإدارة المخاطر و الأزمات التي تتعرض لها الشركة نظرا لظروف طارئة حتى تتجاوز تلك الأزمات
Trainings and Certificates	الشهادات و الدورات
Won the first place through out the Kingdom of Saudi Arabia for having the largest number of clients in Al Wihda express' company.	الحصول على المركز الأول على مستوى المملكة في بيع أكبر عدد من العملاء في شركة الوحدة اكسبريس السعودية
Was promoted four times in Al Wihda company from a sales manager to the vice president of the eastern province. Then he became President	تم الترقية أربع مرات في شركة الوحدة اكسبريس السعودية من مدير مبيعات إلى نائب مدير منطقة الشرقية الأن مديرمنطقة
Won the first place of convincing clients to recontract after losing contact of the company.	الحصول على المركز الأول في اقناع العملاء بإعادة التعاقد بعدما تم الغاء التواصل مع الشركة
Attended training courses in Ahli bank in marketing and sales.	أخذ دورات تدريبية بالتسويق و المبيعات في البنك الأهلي التجاري
Attended training courses about the kinds of clients in the Saudi market, how to handle them and to study the strategies to achieve a successful connection and the ability to influence others.	أخذ دورات تدريبية على أنواع وفئات العملاء في السوق السعودي وكيفية التعامل معهم و دراسة إستراتيجيات لتحقيق اتصال ناجح معهم و القدرة على التأثير في الآخرين
Attended training courses in how to handle clients, to have solutions to their complaints and how to satisfy them.	أخذ دورات تدريبية في فن التعامل مع العملاء و معالجة اعتراضاتهم و كيفية ارضاء العميل