Habeeb Al-abyad / Resume 2022

Work Experiences:

HR administration: (Enppi- oil & gas). March 2007- Dec 2021.

My achievement:

- <u>Health Insurance executive</u> (almost more than 14 years serving around 600 people by registering them with dependents online and solve any issues hinder getting outstanding medical care, in addition to that preparing monthly financial report attached with bills to be submitted to finance department, further I request new quotes for annual insurance renewal from minimum 8 insurance companies 2 months earlier concentrating on service quality).
- Vendor registration: coordination with Oil company (Aramco) concerning any issue obstructing receipt of payments / uploading required Gov. certificates like (Cr,Gosi,Sagia,Municipality) and sometimes I do field visit to Aramco office to get advice related to registration.
- take over daily shipments with online booking, and providing training to other colleagues
- preparing employments contracts and follow up with new recruited personnel to sign the contract and solving all new employee problems that hamper Gosi registration by direct contact.
- Payroll processing for office staff +Attendance supervisor using smart mobile linked with cloud software .
- Information technology executive: troubleshooting simple technical error PC's in HQ office and fixing printers, providing consultation solution to overcome all technical raised problems that stop working such as internet connection failure or printing error, further qualifying old PC,s with required software plus fixing damaged hardware within boot system or replacement with new items).
- Applying Translation from Arabic into English and vice versa .
- Ships Clearance in AL-Jubail Port with Arabian Establishment for Trade & Shipping (A.E.T). 1997.
- Cashier: in Saudi Consulting Services_ Jan 2005-Aug2006.
- HR administration: Saudi Catering & Contracting Co. DEC 2003- JAN2005.
 - Payroll processing
 - Internal Auditor
- <u>HR administration</u>: Saipem LTD.construction/oil&Gas . FEB 2002- OCT 2003 .Wages Clerk:
- Food Salesman 1999-2002.
- Automobile Salesman: Ford/Al-jazera show room. SEP 1998.
- Sales coordinator: Al-shifa Company for medical syringes 1998.

Education:

Sales Diploma – (IPA) Institute Of Public Administration (Dammam branch)

Other Certificates:

Air Ticketing + Cargo Services diploma.

Skills:

- Computer technician (basic skills): troubleshooting/fixing network connection and printing error/damaged hardware replacement/ providing technical solution consultation .
- MS office :Word/Excel/PowerPoint

Writing detailed Reports .

HOPIES: Reading & Writings , Books collector.

Personal Information:
Mob. : +966 598077011

E.mail: <u>Habeebhasan5@outlook.com</u>

Name & nationality & marital status: Habeeb Hasan Al-Abyad/Saudi Arabia/Father

1. 14. 15. 15 mg

سيم رميم دالإدارة العب مترأن حبيب بن حسن احمد الابين

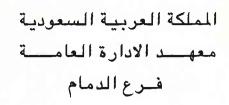
2 Cal 3 - 20 C. 10 / 1/3/ 11 ans 12

215 19 / · · / PI 21 @ [

وبتقدير عام / (جيك)

atitos Le

الميران





وثيقة

يشهد معهد الادارة العامة بالدمام بأن السيد/ حبيب بن حسن أحمد الأبيض ، قد التحق ببرناميج/ دبلوم المبيعات الدورة (٥) واجتازه بنجاح وبتقدير عام (جيد) وبمعدل تراكمي (٢٥٤١) من (٥) وبذلك يكون قد أنهى متطلبات برنامج الدبلوم . وكانت نتيجته كما يلى :

۱ - لغة انجليزية مكثفة بواقع ٢٤ ساعة أسبوعياً من ٢/٥/٧١١هـالي ١٤١٧/٧١٢هـ وبتقدير عام (جيد).

٢ - مواد التخصص التي تلقاها وتقديرات كل مادة كما يلي:

القصل الثاني من ١٠/١٠/١٠هـ الي ١٤١٩/٢/٢٣هـ

القصل الأول من ٥/٥/٨١٤هـالي ١٤١٨/٩/٢هـ

الدرجة	الساعــات السبوعية	مهاد الغصل الثاني
٧٤	٤	اساسيات المبيعات ومهارات البيع
۸۱	۲	تطبيقات الحاسب الآلي في المبيعات
۸۷	٣	التوزيع
٧٢	۲	سلوك المستهلك
۷۱	٣	ترويج المبيعات
٧٤	٣	ادارة المبيعات
جيد	۱۷	التقدير الفصلي

الدرجة	الساعــات الاسبوعية	مواد الغصل الآول
٦ <i>٨</i> ٧٥	٣	مقدمة في التجارة مهارات الاتصال الشخصى
٦.	٣	رياضيات المبيعات تطبيقات على الحاسب الآلي
۸۱	٤	لطبيقات على الخاسب الالي اساسيات التسويق
جيد	17	التقدير الفصلي

التقدير	الساعات الاسبوعية	الفترة من ۲۰/۹/۳/۱۰هـالی ۱۵/۵/۱۸هـ
ناجح	٦	التدريب العملي
	ناجــح	التقدير

الختم الرسمى

وقد تم التدريب طوال فترة الدراسة باللغة الانجليزية.

۹۰ – ۱۰۰ ممتاز

٨٩ - ٨٠ جيدجدأ

٧٩ - ٧٠

٦٠ - ٦٩ مقبول

س.ھـ/س.ب

مدير بجام فرع المعمد بالدمام

أحمد بن مجدالرحمن المنصور

المملكة العربية السعودية

معهــد الادارة العامة

1500 : 4 . 00



7.17.191314

تلکس: ۱۱۱۰۰

برقیا : معهداره

هاده: ۰۰۳۸۲۶۸

لمن يهمه الامـــر ------

يـقـرر قـســــم الـتـسـجـيــــل بـمـعـهـد الادارة الـعــامــة بأن السيد / حبيب بن حسن احمد الابيض الدارس ببرنامج المبيعـات الدوره (٠٠٥) والتى بدأت بتاريخ ١٤١٨/٠٥/٠٨ وانتهت بتاريخ ١٤١٨/٠٥/١٨ه، قد انهى جميع متطلبات الدبلوم بنجاح وبتقدير عام (جـــيـد).

نأمل أن يعطى الفرصه للعمل في المجال الذي تم اعداده له ، حيث سيكون لذلك اثر ايجابي في تطوير عمله ورفع مستواه .

محسجل البرنامحج

الرسمي

عبد العزيز بن خليفه الجهوري

مدير ادارة القبول والتسجيل

سعد بن خيرالله الهاجمسري

KINGDOM OF SAUDI ARABIA INSTITUTE OF PUBLIC ADMINSTRATION EASTERN PROVINCE BRANCH

TRANSCRIPT

THE INSTITUTE OF PUBLIC ADMINSTRATION - EASTERN PROVINCE BRANCH CERTIFIES THAT MR. HABEEB H. ALABYAD HAS ATTENDED THE SALES PROGRAM SESSION (5). HE HAS SUCCESSFULLY PASSED THE COURSE, ATTAINED A GENERAL GRADE OF (GOOD). THE ACCUMULATIVE GRADE WAS (2.41 OUT

ACCORDINGLLY HE HAS FULFILLED THE REQUIREMENTS OF THE PROGRAM . THE DETAILS OF THE RESULT WAS AS FOLLOWS:

- 1 INTENSIVE ENGLISH LANGUAGE (24 HOURS A WEEK) FROM 14/9/1996 TO 9/4/1997 WITH GENERAL GRADE (GOOD).
- 2 SPECIALITY COURSES AND HIS GRADE IN EACH : FIRST TERM FROM 6/9/1997 TO 31/12/1997

SUBJECT OF FIRST TERM	CREDIT	MARKS
	HOURS	
INTRODUCTION TO BUSINESS	3	68
PERSONAL COMMUNICATION SKILLS	3	75
SALES MATHEMATICS	3	60
PERSONAL COMPUTER APPLICATIONS	3	71
PRINCIPLES OF MARKETING	4	81
TERM GRADE	16	GOOD

SECOND TERM FROM 7/2/1998 TO 17/6/1998

SUBJECT OF SECOND TERM	CREDIT	MARKS
	HOURS	
SALES BASICS AND SKILLS	4	74
COMPUTER APPLICATIONS IN SALES	2	81
DISTRIBUTION	3	87
CONSUMER BEHAVIOR	2	73
SALES PROMOTION	3	71
SALES MANAGEMENT	3	74
TERM GRADE	17	GOOD

PRACTICAL TRAINING FROM 4/7/1998 TO 9/9/1998

SUBJECT	CREDIT HOURS	GRADE
PRACTICAL TRAINING	6	SUCCEEDED

TRAINING THROUGHOUT STUDY COURSE WAS IN ENGLISH.

I.P.A. EASTERN PROVINCE BRANCH TRAINEES

OFFICIAL 90 - 100 EXCELLENT

GENERAL DIRECTOR

AFFAIR DIRECTOR

80 - 89 VERY GOOD

AHMED A. ALMANSOUR

SAMIR A. ALMUGREN

70 - 79 GOOD 60 - 69 PASS

فرع الشركة الهندسية للصناعات البترولية والكيماوية (انبي)

رقم السجل التجاري: 2051032123

رقم الاشتراك: 90999

التاريخ الهجري: 30/5/1443

التاريخ الميلادي: 03/01/2022

الموضوع: شهادة خدمة

شهادة خدمة

يشهد فرع الشركة الهندسية للصناعات البترولية والكيماوية (إنبي) بأن الموظف / حبيب حسن احمد الابيض، سعودي الجنسية بموجب هويه رقم 19/03/2007 ، انه قد ألتحق بالشركة في 19/03/2007 م حتى 112/2021 م ، بوظيفة كاتب تأمينات اجتماعية كما تشهد الشركة بحسن سيرته وسلوكه أثناء فترة الخدمة بالشركة وتتمنى له مستقبل زاهر.

. وبناءا على طلبه أعطيت له هذه الشهادة دون أدبى مسئولية على الشركة

،،،،، والله ولي التوفيق



المدينة: الخبر 31952 هاتف: 966138877142

فاكس: 966138877143

رمز المفوض: 2236334419

الاسم: وائل لطفي حامد مصطفى

رقم العملية: 1073566 اسم الجهة: قطاع الأعمال

رقم الاشتراك: 90999

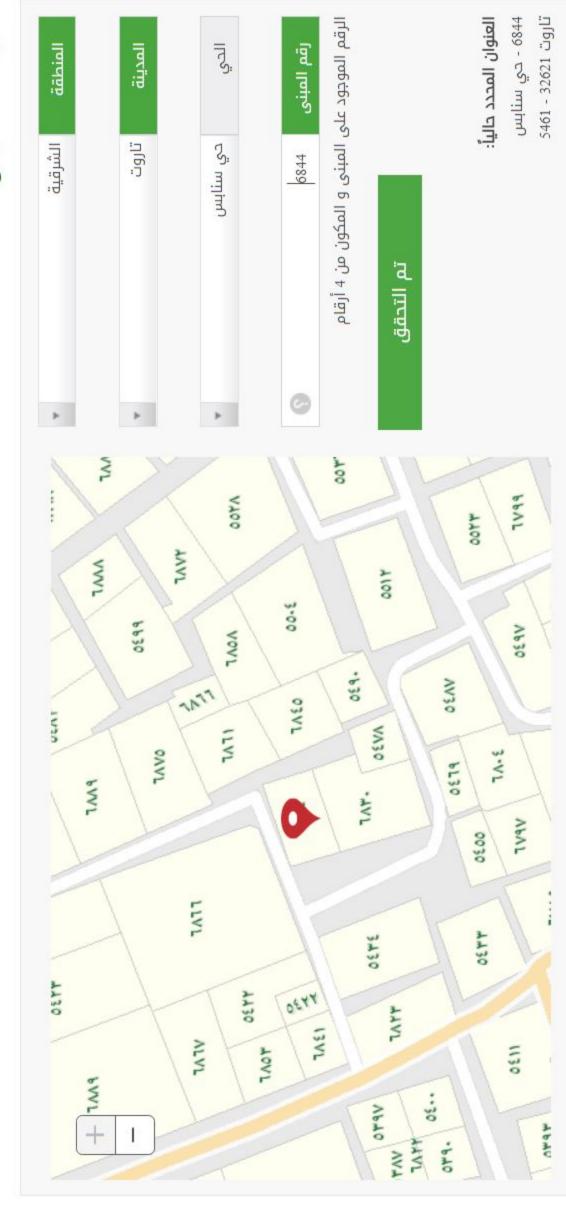




تسجيل الأفراد

اتبع الخطوات التالية لتسجيل عنوانك الوطني باستخدام هويتك الوطنية. يرجى التأكد من صحة البيانات المدخلة، حتى تستفيد من عنوانك الوطني في تعاملاتك الحكومية مع الجهات الآخرى.

معلومات الموقع



Recommended positions

- 1. Health insurance executive
- 2. Payroll processing
- 3. Daily shipments coordinator
- 4. Sales coordinator
- 5. Aramco Vendor registration.
- 6. All Government duties .
- 7. Administrative assistant.
- 8. Translation (Arabic \leftrightarrow English).
- 9. Cashier & accounts auditor.
- 10. Purchases Representative.
- 11. Documents controller.
- 12. Assistant sales manager.
- 13. Customer service coordinator.
- 14. Ships clearance representative.