

خالد حميد

أخصائي تسويق ومبيعات



متزوج



01/01/1980



يماني



الرياض



0502891316



khaledhmed0@gmail.com

in

<http://www.linkedin.com/in/khaled-humed-422a6b9a>

أكثر من 15 عاما في مجال الأثاث المكتبي والفندقي والمنزلي وتنفيذ المبيعات الناجحة وتحفيز فريق العمل على تحقيق أكبر النتائج وعمل علاقات تجارية إيجابية مع العملاء والوصول الي العملاء المحتملين من خلال المكالمات والمقابلات والإسراع في حل مشاكل العملاء وشكاويهم لتحقيق أقصى قدر من الرضى وتحقيق أهداف المبيعات المتفق عليها والنتائج ضمن الجداول الزمنية وتنسيق جهود المبيعات مع أعضاء الفريق وبناء علاقات مهنية منتجة بالإضافة الي مهارات بيع وتفاوض واتصال ممتازة



الخبرات العملية

مسؤول مبيعات

شركة زماني للأثاث, الرياض-المملكة العربية السعودية

May 2022 - May 2021

مبيعات وتسويق

الشركة العالمية للأثاث, جدة - المدينة المنورة -المملكة العربية السعودية

Sep 2020 - Aug 2012

مسؤول مبيعات وتسويق

الحظا للأثاث والمفروشات, صنعاء - اليمن

Aug 2011 - Jun 2005

منحوب مبيعات مواد غذائية

شركة الحظا للمواد الغذائية, صنعاء - اليمن

Sep 2004 - Mar 2003

التعليم الاكاديمي

بكالوريوس تجارة واقتصاد / تخصص إدارة اعمال

جامعة الحديدية, الحديدية - اليمن

Jun 2004 - Sep 2000

الدورات التدريبية

دورة في تنمية مهارات رجال البيع

Mar 2006

المركز الدولي للتنمية البشرية

دورة في خدمة العملاء وفن التعامل معهم

Jul 2008

المركز الدولي للتنمية البشرية

دورة في استراتيجيات و مهارات التفاوض الفعال

Mar 2008

شركة مهارات للتدريب والتنمية المحدودة

دورة في فن الإتصال التعامل مع الآخرين

Jul 2008

مركز رشد للتدريب و الأستشارات

إدارة الوقت



المهارات الشخصية

مهارات التواصل 90%

إدارة الفريق 70%

إدارة الوقت 80%

حل المشاكل بفعالية 90%

المهارات التقنية

مايكروسوفت أوفيس 90%

باور بوينت 70%

شبكة الويب والمهارات الاجتماعية 90%

اللغات

العربية

الإنجليزية

فخور بكوني

منظم

التفكير الإبداعي ، الفعالية ، الإنتاجية

أخبط

تحليل المشاكل ، صنع القرار ، إدارة المشاريع ، التخطيط الاستراتيجي

أعمل بروح الفريق الواحد

التعاون وتحديد الأهداف وقيادة المجموعة

الهوايات

الرياضة



السفر



القراءة

